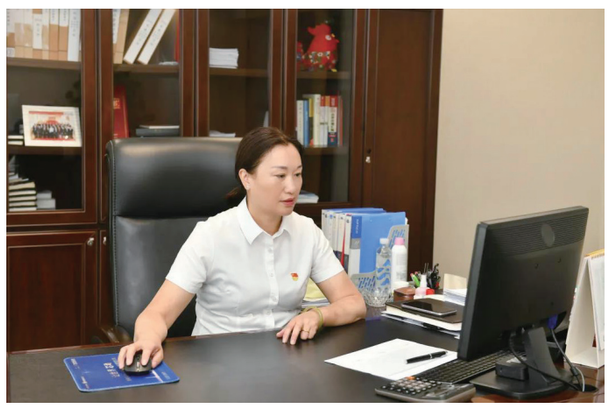
党员先锋钱新宇：致力于打造国内一流普惠金融服务平台

2020年，江苏阿福科技小额贷款股份有限公司（以下简称阿福科贷公司）在受疫情影响的特殊时期，实现营收、净利润双增长。这是钱新宇带领团队交出的一份成绩单。目前，阿福科贷公司业务发展态势良好，且多年来未发生业务风险，不良率保持为零。“以奋斗之我，胜昨日之我；以敬业之我，胜昨日之我；以创新之我，胜昨日之我；以感恩之我，胜昨日之我。”这是钱新宇最欣赏的一段话，她说，对社会而言，奋斗是促进时代前进的步伐；对每个人而言，奋斗是实现个人成长的阶梯。“新故相推，日生不滞。”在变动不居中，奋斗本身就是意义、就是价值。因为，唯有通过努力、通过奋斗，才能把我们的工作写在自己生命的历程里、把我们的事业写在成就自我的不断成长中。

钱新宇是阿福科贷公司总经理，在红豆“庆百年 报党恩 争先锋”活动中被评为“党员先锋”。钱新宇表示，我们每一名党员干部都是在组织的关心培养下成长的，我们取得的成绩，离不开组织的培养和信任。我们要始终对组织常怀感恩之心，并把这种感恩之情融入自己生活和工作中，当作一种人生态度和生活境界去追求，让感恩成为推动自我成长的不竭动力和源泉。2019年，钱新宇调入阿福科贷公司任职总经理，她将“诚信、审慎、合规、稳健”的经营理念，铭记于心、外化于行，积极响应政府号召，主动肩负社会责任，以实际行动回报社会。在公司经营管理中，钱新宇始终以“支小支科”发展为主导，有效发挥地方金融机构在金融市场建设完善中的拾遗补缺作用，为地区建设贡献力量。



以优质服务赢得良好口碑

2020年，新冠肺炎疫情使各行各业受到了不同程度的影响，小微企业所面临的困境更加严峻。阿福科贷公司长期扎根于小微企业金融服务，在政府出台各类税费减免、财政补贴等帮扶政策后，钱新宇立即召开会议，认真学习领会相关政策精神，快速反应，立即行动。为了准确及时掌握第一手信息，钱新宇与业务人员一起深入摸排小微企业情况。在摸排中得知有几家小微企业由于防疫物资短缺、资金紧张，已经影响到企业正常经营活动，钱新宇走访企业，详细了解企业困难，与企业负责人商讨对策，对受疫情影响的企业，一方面全力做好防疫物资供应支持，一方面开通绿色通道，通过减免息费、利率优惠、展期、续贷等措施对受困企业给予金融支持。

在抗击疫情的战疫中，钱新宇带领的科贷公司在小微企业最困难时刻伸援手，为小微企业注入“金融活水”，帮助小微企业着力解决复工复产难问题，增强小微企业内生实力，增力小微企业发展后劲，在业内打响了阿福科贷服务小微企业的良好口碑。

以聚焦供应链促进提质增效

习近平总书记指出：“要紧扣产业链供应链部署创新链，不断提升科技支撑能力”。党的十九届五中全会将“提升产业链供应链现代化水平”作为加快发展现代产业体系、推动经济体系优化升级的重点任务。提升产业链供应链现代化水平，形成具有更强创新力、更高附加值、更安全可靠的产业链供应链，是构建新发展格局的题中应有之义，有利于提高我国产业国际竞争力。

小微企业是产业供应链不可或缺的环节，在推进产业供应链现代化过程中，发挥着无可替代的重要作用。阿福科贷致力打造“供应链融资解决方案专家”，为做好供应链金融工作，打响阿福科贷供应链金融服务品牌，钱新宇多次强调，要因企施策、一企一策，积极稳妥开展供应链金融服务；要充分整合资源，打造专业化供应链金融服务平台；要巧借外力，积极承接金融机构金融资源；同时要防范风险，确保金融服务规范有序开展。2020年，阿福科贷公司加大供应链放款力度，积极落实国家普惠金融政策，全力支持小微企业发展，为产业供应链提质积极贡献力量。

2020年，公司除继续坚持“面向供应商、服务供应链”的市场定位和长期发展策略外，还将个体工商户也作为主要支持对象，推出了锡房贷、福易贷两款产品。同时加强与银行业、同行等金融机构的友好合作，拓宽资金渠道；积极走访渠道商，汲取市场信息，拓展了一批质量较高的客群。本着“顾客第一，服务至上”的原则，充分发挥小额贷款公司快捷、灵活的业务特点，为客户融资提供精准服务。

以数字化推动公司进化升级

信息化对于公司转型发展有着重要作用。如何利用大数据进行精准营销，对客户进行精准画像，对营销过程及结果进行跟踪分析，都离不开数字化的支撑，公司的数字化转型迫在眉睫。结合集团数据发展战略，公司于2020年4月正式启动打造自有知识产权的综合信贷业务系统，旨在构造智能风控系统，打造卓越客户体验，提高线上展业能力，进一步推动企业良性发展。

从业20多年来，作为一名共产党员，钱新宇怀揣着对组织的感恩之心，切实担起应有的责任，不断前进，带领团队努力开拓，勇于创新。不断创新业务模式和产品，提升风控、获客能力，做强供应链金融，做大助贷业务，较好地发挥了公司作为微型金融机构的补充作用，赢得了社会各界的好评和肯定，先后荣获“2018年度全国优秀小额贷款公司”、“2019年度江苏省小额贷款公司监管评级AAA级”、“2019年度金融工作先进单位”、“2019年度、2020年度无锡小额贷款公司行业协会先进单位”等荣誉称号。

在市场的变化与竞争中，如逆水行舟不进则退，不变则退。钱新宇说，江苏阿福科技小额贷款股份有限公司将继续秉承“诚信、审慎、合规、稳健”的经营理念，坚持以高效专业的服务品质和灵活新颖的金融产品，为客户解决难题，为股东创造效益，为员工实现价值。同时，始终以服务与支持小微企业实体经济为己任，提供个性化融资定制方案，致力于打造国内一流普惠金融服务平台，做最好的“供应链融资解决方案专家”，为促进小微企业实体经济发展贡献更大力量。（谢昌举）

党员先锋王中江：心无旁骛，才能一往无前

2020年，新冠疫情毫无预兆地爆发，为全球经济按下暂停键，通用股份在海外的首个生产基地——泰国公司却迎来发展新篇章，实现了“当年投产、当年盈利”的战略目标，今年2月2日，通用股份8.85亿元非公开发行股票获中国证监会核准批复，主要用于其泰国高性能子午胎项目建设及补充流动资金。泰国公司成为通用股份新的重要利润增长点，也在海外同业中创立了投产速度快、产能提升快、盈利能力强的好口碑。

作为通用股份泰国公司总经理，王中江在红豆“庆百年 报党恩 争先锋”活动中被评为“党员先锋”。在接受记者的采访时，王中江朴实地说：“我个人没有什么值得宣传表扬的，这些都归功于集团高瞻远瞩的发展战略，归功于每一个奋斗在海外的通用股份员工。”

做企业就跟做人一样

“做企业就跟做人一样，敬业、忠诚、守信是基本的原则。”王中江说，凭借这些品质，无论做什么事情，都会干出成绩来。

近些年，通用股份布局高端化、国际化，大力引进国内外行业专家和高级人才，王中江就是其中一位。他毕业于中国矿业大学选矿专业，在矿业领域和全钢子午胎领域具有30多年的丰富经验，并成功打造了一家新三板挂牌企业。2019年，他放弃了国企高管职位，来到通用股份。

“这个决定是慎重但是坚决的。”王中江告诉记者，在业内，红豆集团社会信誉非常好，公益性很实在，做企业就像做人，这样的公司发展一定好。王中江与包括通用股份董事长顾萃在内的多个高管打过交道，“通过对公司领导和产品的了解，我判定，这是一个能干一番事业的公司。在短短几年内把全钢子午线轮胎打造成细分市场领军者，很有潜力。”这与王中江“想做工作、干一番事业”的抱负不谋而合，在顾萃的盛情邀请下，54岁的王中江毅然加盟通用股份，担任泰国公司负责人。

“对待工作要有尊敬之情，也就是敬业。”刚加入通用股份，王中江就明确了自己的定位：在其位谋其事，在企业就是用业绩说话，要创造更多的客户、更大的效益。

王中江上任近两年，就带领泰国公司交出了一份满意的“答卷”：自2019年12月28日首胎下线以来，2020年8月实现一阶段满负荷生产，2020年底，工厂产能规模已实现全钢50万套、半钢300万套，月销售近1亿元。实现“当年投产、当年盈利”，这在业内是认可度极高的成绩。

在这期间，王中江连续19个月没有回国，2个春节没有回家过年。“第一年，恰逢公司刚成立，留在当地更利于稳定军心；第二年，新冠疫情爆发，员工都不能回国了，我们党员干部更应该带头坚守岗位。”

对于管理中的困难和生活上的困难，王中江轻描淡写：“我们的中层员工是最辛苦的，他们非常努力，在各自的岗位上都是不可缺少的‘师傅’，他们也都是一年多没有回家了，毫无怨言，所以我个人的辛苦不值一提。”对待手下的员工，王中江更多的是带着感激和感谢。今年，国外疫情严峻，回国变得更加更加困难。公司给大家安排了回国计划，王中江又把自己排在了最后面。

打造“用心工作”的企业性格

一个企业从0做起，最重要的是打好基础，也就是“确立企业的性格”。

“我们常说，观念决定行为，行为养成习惯，习惯形成性格，性格决定命运。做企业也是一样的道理，最重要的就是打地基，确定好企业的性格，对于未来的发展可以起到事半功倍的效果。”王中江告诉记者，“企业性格”就是“企业文化”。

接任泰国公司总经理后，王中江做的第一件事，就是将集团的一系列理念落地，如：安全第一；质量第一；对内服务于生产，对外服务于客户；树立“勇争一流”的进取文化等等，并制定了制度。作为海外企业，公司重点推行了“中泰一家亲”家文化理念，工厂中83%的员工是泰国当地人，由于在语言、风俗习惯上的不同，凝聚人心成为最大的难题。为了融入泰国当地，公司重视当地员工技能培训，积极邀组织员工参与春节、端午节、九皇斋节等中泰传统节日，经常性开展拔河、唱歌、手工艺品制作等活动，通过这种亲如一家的文化活动，拉近两国人民的心。”

企业性格体现管理者性格，在工作中，王中江也是一个专注而严谨的管理者，他把泰国公司的管理经验总结为5点：“第一，讲究体系的完整性，明确人和架构，实现责任到人；第二，形成原则、流程、方法、制度；第三，重视员工培训，这一点对于海外建设的工厂尤为重要；第四，确保100%甚至120%的落地执行；第五，重视反馈提升，反思总结。”在他的带领下，泰国公司从起步到发展的过程有节奏、有章法，正是这种良好的管理，让各种资源集中，一步步实现公司的发展目标。

把领导的决策变成正确的执行

“把领导的决策变成正确的执行”，这是王中江近期最喜欢的一句话。

王中江告诉记者，这句话有三层含义，第一是“僵化”，遇到任务时不挑刺，不怕困难，100%执行任务和命令；第二是“优化”，通过协调、创新，弥补和纠正决策中瑕疵的部分；第三是“固化”，把正确的、好的做法形成习惯。

在王中江看来，泰国公司所取得的成绩，主要在于集团和公司领导层决策的正确，而他只是执行，达成目标。

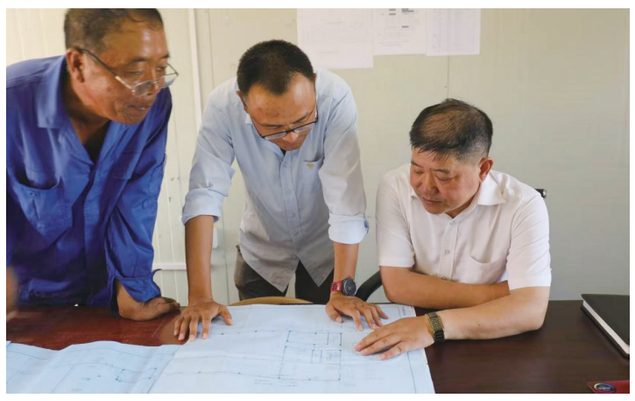
管理好一个工厂，就像跑马拉松，就是要扎扎实实，老老实实。只要目标纯正、心无旁骛，坚持做正确的事，时间会给出答案。经过1年多的发展，通用股份泰国工厂显示出了强劲的发展势头。通用股份为王中江提供了施展才能的平台，王中江同样以突出的才能回报以通用股份。

当竞争越来越激烈，市场越来越成熟的时候，专业化就越来越重要。专业化的过程就是把走细分的道路、集中资源打造核心竞争力的过程。在王中江看来，通用股份的成功就在于找准赛道，专注专业化。同样，泰国公司的定位也必须精准：那就是做通用股份的生产中心、利润中心。下一步，将推进规范化、科学化管理，加快规模推进，争取在今年四季度实现全钢子午胎100万条/年和半钢子午胎600万条/年产能的全部达产，预计全部达产后将新增年均营收22.83亿元。王中江目标明确：把泰国公司打造成为红豆集团全球化发展的典范。

在战略上看得准、看得深、看得远，在行动上做得坚定、做得扎实、做得持久，锚定目标，不折腾、不摇摆，心无旁骛，行稳致远，党员先锋王中江用泰国公司的实践成果展示了一名党员争抓实干创业绩的优秀品质。

（王文婷）

朱雪峰：以认真为工作底色，用奉献稳电力供应



烈日当空，在西港特区热电厂紧锣密鼓的建设现场有一群戴着安全帽，手拿图纸的作业人员，对着不远处的大锅炉在认真讨论着。汗水顺着脸颊往下滴，他们眨眨眼睛，继续埋头研究，其中为首的便是西港特区热电公司经理朱雪峰。朱雪峰，2019年加入西港特区公司这个大家庭，负责西哈努克港经济特区的电力管理及热电厂筹建工作，3年来，一心扑在工作上，从没有休过一天假。“认真、负责”，便是大家对他的一致评价。

初来便是挑战

2019年3月，朱雪峰第一次踏上柬埔寨这片土地。曾经在中国有过电厂运行管理经验的他，信心满满，怀揣着对未来的无限憧憬准备在这个陌生的地方大展拳脚，只是这里现实条件的限制远超他的想象。

由于柬埔寨的电力供应一度以水力发电为主，因此一到旱季缺水时供电就会相对紧张。2019年3月14日开始，柬埔寨就因为缺电开始大面积停电，很多地方都没办法正常工作生产，西哈努克港经济特区分配到的用电额度也非常有限。为了确保特区企业白天的生产可以顺利运转，朱雪峰等人积极向柬埔寨国家电力总局申请分配尽可能多的电量份额，并挨家上门与区内工厂商量晚间减少用电，最终在各方的共同努力下，区内企业的生产得以平稳运行，那两个月，虽然全国普遍缺电，但是西哈努克港经济特区内的企业基本没有因为供电不足而停工停产。

了解到柬埔寨的用电现状后，朱雪峰更加坚定了要尽快将热电厂建成投产的信念。他刚来之初，热电厂项目地还只是一片荒地。如今，热电厂主体建设已完工，预计今年6月底，就能正式投入运营。

建设中争分夺秒

随着西哈努克港经济特区的不断发展，入区企业逐渐增多，用电需求量也在日益增长，热电厂的建成与投产迫在眉睫。由于柬埔寨雨季在外作业艰难且危险，朱雪峰便带领项目组旱季时加班加点赶外部建设，雨季时则重点进行内部安装。这两年来，他放弃了周末和节假日休息，坚持与施工单位一起在现场加班赶工。

“对于我来说，做什么事都得认认真真，大家都在赶工，现场也可能随时会有特殊情况需要协调处理，休息可以等一切步入正轨后再慢慢放松。”朱雪峰说得轻描淡写，但是他的下属透露，他的身体一直有些不适，总是在吃药。然而，不管是休息日还是日常午休，朱雪峰都一直在建设现场，寸步不离。对于他来说，热电厂就像他的孩子一般，一步一步打造它，看着它成长最终建成投产，在这种欣慰与成就感面前，身体的不适早就被他忽略。问起他的时候，朱雪峰只是笑了笑说，“我以前在部队待过，身体很结实，这些问题都不大，热电厂早日步入正轨就行。”

疫情更显担当

2020年初，一场突如其来的新冠肺炎疫情席卷全球，并一直延续至今。疫情导致国际往来异常不便，不仅费用加倍，往来还需检测、隔离，其中耗费了大量的人力物力，热电厂的建设成本大大增加。朱雪峰介绍道，热电厂的设备安装和调试都需要大量从中国来的技术人才，在最近金边和西哈努克省双双封城，严禁跨省流动的特殊情况下，他们更是克服困难，在西港特区公司协调下主动将情况上报西哈努克省政府，取得支持并拿到通行证，再由公司派车接他们到特区。“只要热电厂可以如期投产运营，再大的困难都得克服。”为了热电厂的发展，忙于扫清阻碍的朱雪峰，已经一年多没有回家了。“家人对我的支持，是我在这里奋斗的最大精神支撑，我想功成身退之后，能和他们团聚。”朱雪峰动容说道。

与此同时，担负着双重重担的他，在电力管理方面也是不遗余力，成绩显著。2020年，西哈努克港经济特区内企业全年用电量9583万千瓦时，比上一年增长了49.76%，2020年停电时间比2019年大幅减少，平均停电时长下降了82.84%。电力供应的显著提升和改善，离不开朱雪峰等人的努力。疫情没有阻断企业的发展，而只要企业发展不停步，电力供应服务就一直会与时俱进。在朱雪峰接管电力管理后，他不仅进一步完善了区内企业用电的接入流程，而且注重服务前移，根据特区功能板块分布，逐条线路作出相对应的供电预案，在客户有意向时及时提供该地区的供电信息作为参考；客户正式落户后，及时对接客户，就供电方案进行交流并达成共识，然后配合安装实施，确保企业按计划如期投产；带领电力部门工作人员不定时对供电线路进行巡回检查，一旦发现隐患及时排除。朱雪峰深深急企业之所急，忧企业之所忧，充分发挥电力部门“先行官”的作用，牢牢稳住企业的“生命线”，为西哈努克港经济特区在疫情下实现逆势发展提供了强大的动力。

认认真真做事，踏踏实实做人，朱雪峰无惧困难与挑战，始终将“认真”二字贯穿在他的工作中。未来，他不仅将继续带领好供电部门为区内企业提供更加高效、优质的电力服务，努力提升特区供电稳定性，并且将继续加快热电厂建设，实现如期投产运营，为西哈努克港经济特区的持续发展贡献力量。

（张春燕）

红豆股份与“时尚界哈佛”ESMOD达成战略合作

（上接1版）服装胶囊系列设计、培训课程等多维服务，助力品牌的高端化发展。且ESMOD北京学院相关方面，将由校长刘晓青担任总负责人，率领Nadia HAOUACH、Andrea GUEROT等多名10年以上实操经验人员参与项目，并以每月驻厂指导等形式开展教学。”

国货正当潮，这场中国服装时尚文化深度交流的饕餮盛宴正拉开序幕。无论是“时尚界哈佛”ESMOD，亦或是瞄准中高端服饰赛道的红豆男装，都以中国服装人的态度，探索校企合作的路径为中国时尚助力。对此，服装业内人士评价，“红豆此次与ESMOD的合作，不仅是品牌升级路径的探索，更是强有力的传递了中国时尚的自信。”

编印单位：红豆集团有限公司 地址：江苏省无锡红豆工业城 电话：0510-66868227 红豆官方微博：http://weibo.com/hodoblog 邮编：214199
印刷单位：无锡日报社印刷厂 印数：14500份 发送单位：集团各子公司和外协单位